



ANZCham  
TAIWAN

# 澳洲紐西蘭商會 2025 白皮書







# 澳洲紐西蘭商會 2025 白皮書



This paper was prepared and compiled by Vincent Chang, Chair of the White Paper Committee, together with his dedicated team at KPMG Taiwan.



# 目錄

I. 理事長致詞 .....	2
II. 執行長致詞 .....	3
III. 摘要彙總 .....	4
IV. 致坎培拉、威靈頓、台北的訊息 .....	6
V. 貿易關係最新情況 .....	9
VI. 產業特定機會 .....	23

## 能源委員會

- 台灣地熱發展的國際接軌策略
- 強化台灣關鍵礦產供應鏈：深化與澳洲的戰略合作
- 外資投入漁電共生之挑戰：適時放寬農業容許介入持有權

## 醫療保健委員會

- 擴大聽力醫療承保範圍，由極重度擴展至重度聽力損失的成年人

VII. 附錄 .....	33
A. 澳洲紐西蘭商會（ANZCham Taiwan）簡介	
B. 2024 年白皮書議題	
C. 聽力損失等級及相關聽覺經驗	
D. 其他國家的聽力保健覆蓋範圍	

## 理事長致詞

在全球貿易充滿不確定性的情勢下，看到澳洲、紐西蘭與台灣之間的合作關係持續深化，令人倍感欣慰。過去一年，我們的經貿往來取得了顯著進展，展現出彼此對深化合作與共榮發展的堅定承諾。

澳洲依然是台灣最重要的能源夥伴。我們期待繼續與台灣在 2050 淨零轉型上的可靠合作，特別是在離岸風電、太陽能、能源儲存和氫能領域。此外，我們也見證了台灣企業對澳洲可再生能源專案投資的增長，進一步鞏固了我們對永續發展的共同承諾。

截至 2024 年，紐西蘭是台灣最大的乳製品和水果供應國，第二大的蜂蜜供應國，第五大的肉類供應國。值得注意的是，科技已經成為紐西蘭對台灣的第二大出口產業，特別是在地熱開發技術，突顯了我們貿易關係日益多元化的趨勢。

在當前全球貿易政策不確定性日益升高的背景下，台灣、澳洲與紐西蘭更應作為彼此可信賴且可靠的夥伴，深化合作。基於台紐經濟合作協定（ANZTEC）的成功，我們持續推動澳洲與台灣之間簽署經濟合作協議，同時支持台灣加入跨太平洋夥伴全面進步協定（CPTPP），以進一步強化區域經濟的一體化與韌性。

我要向我們的會員和贊助商致以衷心的感謝，感

謝你們不懈的支持和奉獻。特別感謝 我們的白金會員：澳盛銀行；金級會員：Macquarie；以及銀級會員：Blackmores、Cyan Renewables、Hall Chadwick Taiwan、KPMG 台灣、Manildra、Orient EuroPharma、Voodoo Cycles 和 Zespri。你們的貢獻對我們的成功至關重要。

我謹代表商會感謝澳洲辦事處、紐西蘭商工辦事處、紐西蘭貿易發展中心、昆士蘭貿易投資局、新南威爾士州投資局的寶貴支持。您的合作在推進我們共同目標方面發揮了重要作用。

能夠在這個雙邊關係的關鍵時期擔任主席，我感到非常榮幸。我期待我們繼續攜手合作，持續成長，並有機會進一步加強彼此的經濟連結。



**Dr Jeffrey Chen**

**陳明信 博士**

澳洲紐西蘭商會 理事長



## 執行長致詞

在過去的三十年中，澳紐商會（ANZCham Taiwan）不斷發展和進步，以更好地服務並代表在台灣的澳大利亞和紐西蘭企業社群，成為指標性的商會。

今年，我們見證了會員數量呈現雙位數成長和眾多商業夥伴關係的建立。我們還擴大了與外部合作夥伴在媒體、倡議和社群網絡等領域的合作。這些進展突顯了我們致力於促進繁榮商業環境的承諾。

澳紐商會白皮書為我們的會員與台北、坎培拉和威靈頓的政策制定者之間提供了一個直接溝通的框架與媒介。這份出版物討論了廣泛的商業主題和加強我們夥伴關係的機會。此外，它還指出會員所面臨的具體挑戰，並提出潛在的解決方案。

今年的澳紐商會白皮書重點介紹了我們在經濟合作方面取得的進展，同時也指出了在能源轉型、健康醫療和教育領域的成長與合作的新機遇。我們很高興能呈現產業最新的見解，我們相信這些將進一步增強我們三國之間的經濟和戰略夥伴關係。

我要在此感謝國家發展委員會擔任重要的協調者，持續推動白皮書中議題的討論。我們期待繼續與相關部會和機關密切合作，以促進自由開放的討論和解決方案，讓台灣成為更具吸引力的貿

易和投資目的地，並推動我們的雙邊關係向前發展。

最後，我要感謝所有參與討論的會員們共同努力改善我們的商業環境，並強化澳紐台三地彼此之間的關係。最重要的是，我謹代表商會由衷感謝 KPMG 台灣，與商會合作一同完成今年的白皮書。



**Glenn Lio**

**劉少淳**

澳洲紐西蘭商會 執行長



## 摘要彙總

本白皮書已連續第六年發表，再次彰顯澳紐商會在台灣推動澳洲、紐西蘭與台灣三方緊密交流的承諾，並持續透過即時分析與建議，支持本地商業社群的發展。

2024 年至 2025 年中期間，台灣與澳洲的貿易在進出口方面皆出現小幅下滑，主要受到俄烏戰爭延續導致能源價格下跌、台灣能源政策轉向，以及區域稅制改革影響競爭力等因素所影響。相較之下，台灣與紐西蘭的貿易在同期則呈現穩定成長，台灣持續自紐西蘭進口農產品，並出口電子與製造品。在本白皮書中，我們總結了台灣的經濟展望，以及台灣、澳洲和紐西蘭之間貿易的最新情況。

商會誠摯感謝台灣政府長期以來對本會會員的堅定支持與積極協助。我們期盼在新任主委葉俊顯先生的領導下，持續與國家發展委員會密切合作，進一步深化台灣、澳洲與紐西蘭之間多元且緊密的關係。

本年度白皮書共包含了四篇來自能源及健康與保健委員會的提案。以下是這些提議的重點：

台灣的地熱能源潛力尚未充分開發，主因在於法規過時、技術能力有限，以及缺乏制度性支持。借鏡紐西蘭在全球廣受肯定的模式，台灣可透過建立與國際接軌的法規架構、強化資料基礎與研究合作、培育跨領域人才，並融合原住民族知識，以推動具包容性與永續性的治理，加速地熱發展。上述行動是推動台灣能源轉型與強化長期能源安全的關鍵要素。

台灣高度依賴集中且以中國為主的關鍵礦產進口，使高科技產業面臨重大供應鏈風險。強化與澳洲的合作可望成為戰略解方。澳洲擁有豐富礦產儲量，並致力於落實 ESG 標準，與台灣的產業發展與永續目標高度契合。建立有架構

的政策框架與國際夥伴關係，對於確保台灣產業未來與經濟安全至關重要。

外資參與台灣漁電共生光電案場時，因電業執照綁定養殖用地許可（ALUP），而無法直接掌控相關合規事務，面臨高度法規風險。若委外養殖單位未符規定，可能導致許可遭撤銷並中斷供電。為解決此問題，建議政府建立相關法律機制，允許外資在特定情況下暫時持有 ALUP，以進行合規介入與治理，並保障融資安排。

為因應聽力損失日益嚴重及其與失智症的關聯，台灣應擴大人工電子耳補助範圍，納入重度（而非僅限極重度）聽損之患者，並取消現行社會福利補助中 65 歲的年齡上限，同時將聽力篩檢納入 50 歲以上民眾的例行健康檢查項目。此類改革將使台灣與國際標準接軌，提升年長者生活品質，並降低與認知退化相關的長期醫療成本。







## 致坎培拉的訊息

商會對澳洲與台灣之間日益增溫的關係感到十分欣慰。越來越多台灣企業對在澳洲擴大投資表現出興趣，特別是在再生能源、能源儲存、生物醫學和綠色交通領域。另一方面，有超過 2,300 家澳洲公司與台灣進行貿易，顯示台灣為澳洲重要貿易市場之一。

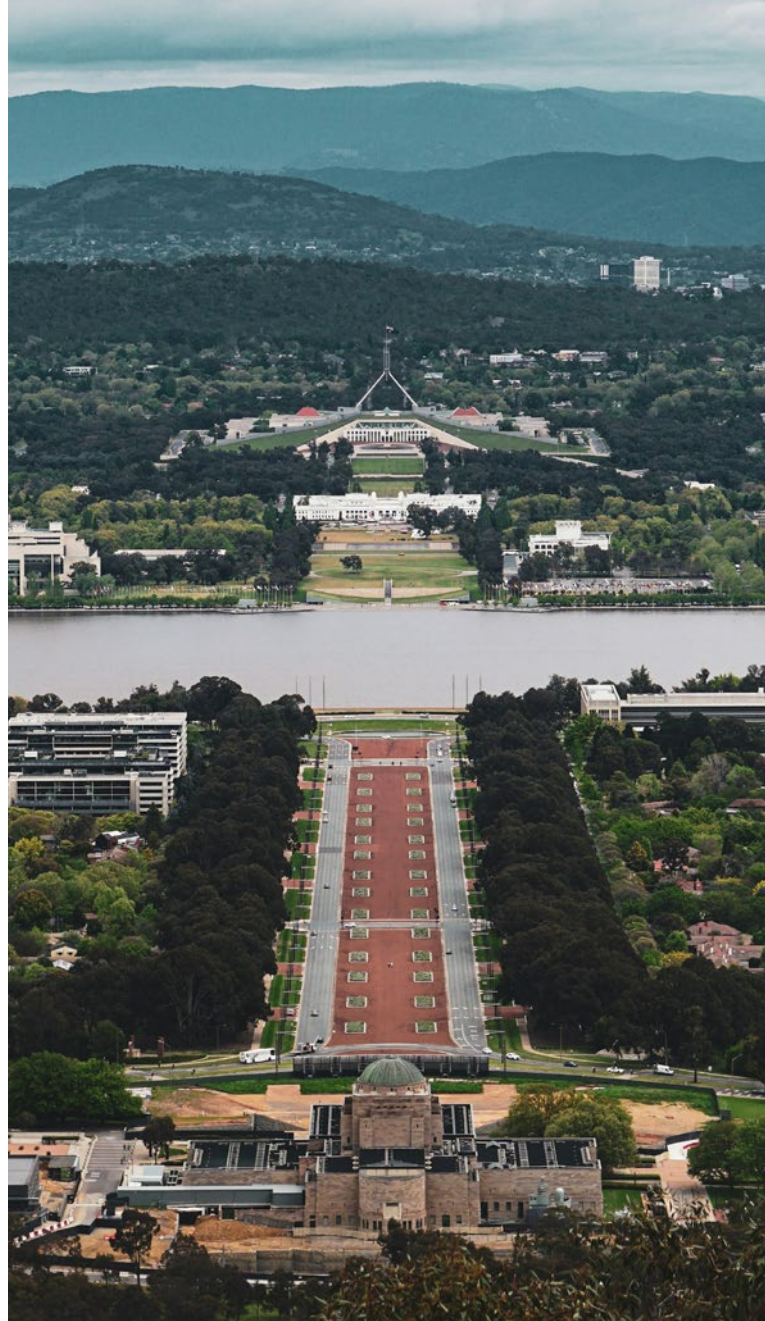
截至去年，台灣是澳洲的第七大出口市場和第十二大雙邊貿易夥伴。澳洲是台灣最大的能源和礦產供應國，也是再生能源轉型中的主要合作夥伴；同時，澳洲也是台灣重要的農產品來源地。對台灣年輕人來說，澳洲是第二大最受歡迎的英語系留學目的地。

澳洲已經與其全球前十大貿易夥伴中的九個簽署了自由貿易協定，包括最近的《區域全面經濟夥伴關係協定》（RCEP）以及與印度和英國的貿易協定。加強澳洲與台灣互補經濟之間的合作，將進一步推動澳洲出口，促進經濟增長並創造就業機會。

台灣一向是值得信賴的貿易夥伴，並致力符合 CPTPP 的高標準。正如澳洲國會外交、國防與貿易聯合常設委員會所指出，台灣加入《跨太平洋夥伴全面進步協定》（CPTPP）以及簽署《澳台經濟合作協定》（ECA），將為澳洲企業提供機會，以增強供應鏈韌性並進一步多元化全球分銷渠道，正如 ANZTEC 協議帶來的顯著效益。

近期的地緣政治發展，更清楚地凸顯出多元化對於澳洲及所有國家確保供應鏈韌性、長期成長與安全的重要性。我們認為，現正是透過簽署雙邊經濟合作協定（ECA）進一步鞏固夥伴關係的最佳時機，以完成前十大貿易夥伴的協議。一個規劃完善且執行得當的經濟合作協定將為澳洲和台灣雙方帶來重大價值。

澳洲農產品及保健食品進入台灣市場仍面臨高額關稅。儘管這些商品在台灣需求旺盛，但這些貿



易壁壘使得從其他國家採購在經濟上更具吸引力。例如，自 2013 年簽署 ANZTEC 協議以來，紐西蘭對台出口表現強勁。受益於該協議的成功，自 2025 年起，紐西蘭對台所有商品將享有零關稅待遇。



## 致威靈頓的訊息

商會向紐西蘭政府對於《台紐經濟合作協定》（ANZTEC）的出色執行致以讚賞與感謝，為紐西蘭與台灣的關係奠定了堅實的基礎，並為我們的會員和商業社群帶來了實質的收益。

作為 ANZTEC 成功的證明，台灣是紐西蘭的第七大出口市場。紐西蘭在 2024 年為台灣最大的乳製品和水果進口國、第二大的蜂蜜進口國以及第五大的肉類進口國。

今年為 ANZTEC 簽署的十二週年，這強調了通過積極推廣和探索其框架內的機會來維持發展動能的重要性。需要進一步關注的領域包括數位貿易、教育、青年交流、科技合作，以及在農業和健康產品方面的法規協調。

台灣是全球前二十大的經濟體之一，並且是全球科技供應鏈的重要成員，這提升了台灣對紐西蘭互補經濟和區域繁榮所帶來的價值。台灣加入《跨太平洋夥伴全面進展協定》（CPTPP）與我們共同致力於透明、基於法治的多邊國際貿易秩序的目標一致。

台灣在 ANZTEC 下的關稅自由化承諾將從今年開始涵蓋 100% 的貨品貿易，這展示了台灣參與高質量、以標準為基礎的經濟協定（如：CPTPP）的決心和準備。台灣參與區域貿易將有助紐西蘭和台灣在 ANZTEC 之外建立更加全面的夥伴關係，並採納新時代貿易與投資的新規範和準則。

紐西蘭、台灣與太平洋地區共享根基，並持續在太平洋地區發揮重要作用。紐西蘭、台灣和太平洋其他國家有機會合作發展太平洋地區的多項倡議，並有著顯著利益。同時，我們也有機會透過整合鄰近市場，創造富有競爭力和吸引力的投資機會。



## 致台北的訊息

商會對澳洲、紐西蘭與台灣之間持續穩健的夥伴關係感到欣慰，尤其是在新南向政策下。在食品與能源安全需求日益增加的時代，澳洲與紐西蘭自豪地成為台灣可信賴的夥伴及食品與能源供應國。

越來越多澳洲與紐西蘭企業正在認識台灣所帶來的投資與合作機會。商會持續支持台灣加入《跨太平洋夥伴全面進展協定》（CPTPP），並與澳洲就經濟合作協定（ECA）討論，複製《台紐經濟合作協定》（ANZTEC）的成功。

我們對台灣政府對於澳洲和紐西蘭商業社群的持續支持與開放表示感謝。台灣在促進商品、服務、人才、資本和創意的國際交流方面做的努力有目共睹，尤其是放寬法規，創造對外國專業人士在台灣的工作與生活更加有利的環境。

鼓勵台灣政府在既有成就基礎上，建立整合且有效的法規架構，以進一步吸引投資者與企業。展望未來，氫能、地熱能源、能源儲存及數位經濟是關鍵機會，我們亦鼓勵台灣將健康與醫療法規與國際最佳實務接軌。

台灣、澳洲和紐西蘭在教育 and 青年交流上擁有穩固的夥伴關係與基礎。我們可以在 2030 雙語政策框架下，透過英語語言訓練和技職教育的合作，培養多元且高技能的全球勞動力，推動未來產業的發展。

台灣在關鍵礦產方面對單一主導市場的依賴，對產業及能源安全構成日益風險。澳洲可提供穩定且永續的關鍵礦產資源，而台灣在技術與產業上的專業能力，可支持這些資源在半導體供應鏈中的加工與整合。此類合作將增強供應鏈韌性，確保台灣長期競爭力與安全，並推動區域戰略性產業發展。

此外，澳洲與紐西蘭在再生能源開發、健康及地球科學領域具有優勢，而台灣在健康、半導體及電信領域具競爭力。這使我們能在近期提出的「國家希望計畫」下，理想地推動「智慧國家」、「2050 淨零轉型」及「健康台灣建設」等戰略性合作。





# 貿易關係最新情況

## 經濟成長率

過去三年台灣的經濟成長經歷疫情後復甦、科技產業驅動成長及全球市場不確定性的多重因素影響。2023 年受全球經濟疲軟、美中貿易摩擦、美國聯準會緊縮貨幣政策影響，出口與投資成長受限，電子業也因疫情後庫存調整而進一步拖累經濟表現。

2024 年度經濟成長率躍升至 4.84%，主要受惠於人工智慧技術的進展以及國內消費的增加。然而，國際市場的不確定性仍然存在。

預計 2025 年經濟成長率將適度下滑至 4.45%，主要因市場關注美國政府的經貿與關稅政策變動可能帶來的風險。

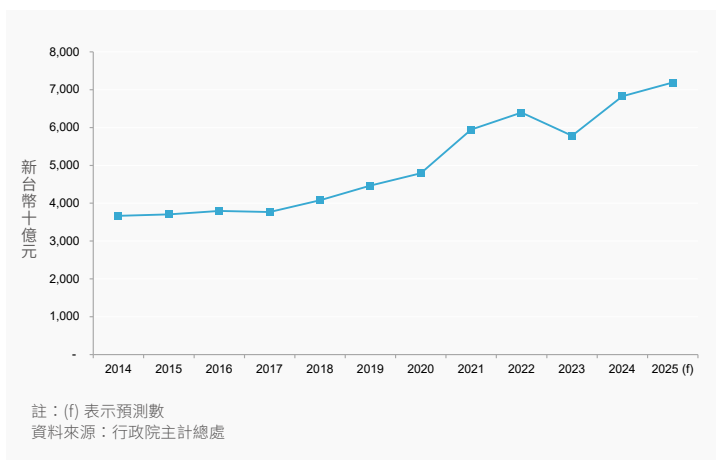


## 國內投資毛額

2022 年度國內投資毛額較高主要受惠於疫後全球及國內經濟復甦及台灣半導體與電子產業強勁出口。

2023 年度國內投資毛額下滑主要受全球需求疲軟、電子業庫存調整及美中科技戰影響，導致出口與投資減少，加上全球央行升息抑制經濟動能。

2024 年度及 2025 年度國內投資毛額回升並再創新高，主要受惠於 AI 技術發展帶動半導體產業出口成長及科技大廠擴充先進製程投資，加上台商回台投資擴增國內產能影響。



## 重要經濟指標

### 台灣經濟指標

指標	2014	2015	2016	2017	2018	2019
國內生產毛額 (美金十億元)	535.3	534.5	543.0	591.7	610.7	613.5
人均國內生產毛額 (美金仟元)	22,874	22,780	23,091	25,121	25,901	25,998
失業率	3.96%	3.78%	3.92%	3.76%	3.71%	3.73%
消費者物價指數成長率	1.20%	(0.31)%	1.40%	0.62%	1.36%	0.55%
外匯存底 (美金十億元)	419.0	426.0	434.2	451.5	461.8	478.1
指標	2020	2021	2022	2023	2024	2025
國內生產毛額 (美金十億元)	676.9	777.1	765.5	757.3	796.9	889.3(f)
人均國內生產毛額 (美金仟元)	28,705	33,111	32,827	32,442	34,040	38,066 (f)
失業率	3.85%	3.95%	3.67%	3.48%	3.38%	3.36%
消費者物價指數成長率	(0.23)%	1.97%	2.95%	2.49%	2.18%	1.76% (f)
外匯存底 (美金十億元)	529.9	548.4	554.9	570.6	576.7	598.4

註：(f) 表示預測數  
資料來源：行政院主計總處、中央銀行

過去三年來，台灣展現出令人印象深刻的經濟成長動能，儘管面臨全球政經不穩定性與外需波動影響，整體經濟指標仍呈現正向發展。

國內生產毛額與人均國內生產毛額持續提升顯示台灣經濟規模持續擴大，人民平均所得提升。失業率持續下降，反映就業市場受高科技產業帶動就業需求。此外，外匯存底亦持續提升顯示台灣國際儲備穩健，2025 年外匯存底成長主要受投資收益、主要貨幣對美元匯率變動，以及央行進場調節匯市影響。預計台灣的人均 GDP 將在 2025 年超越韓國，這是 22 年來的首次情形。

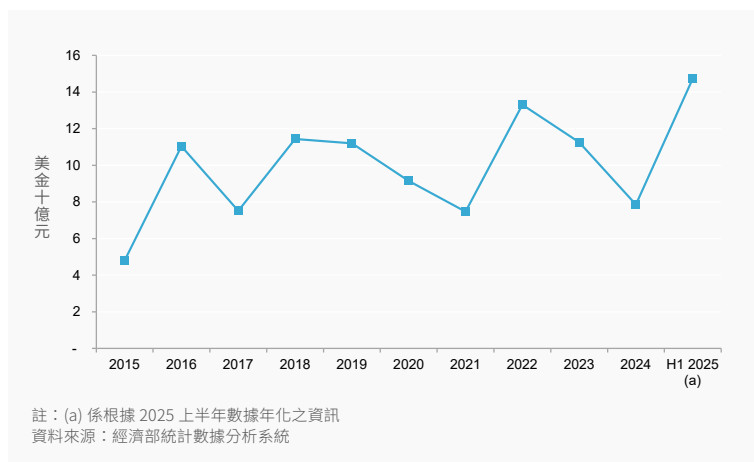
消費者物價指數成長率在 2024 年下降至 2.18%，主要受國際原油及穀物等原物料價格下跌影響，全球通膨持續降溫所致。展望 2025 年度，儘管最低工資上調，以及碳費制度上路，國際油價預期仍將走跌，加上國內服務類價格的漲幅有望持續緩降，預測 2025 年台灣消費者物價指數的成長率將為 1.76%。



## 核准華僑及外國人來台投資

2022 年至 2024 年僑外來台投資總額逐年下降趨勢主要受全球經濟環境變化，2022 年全球資金活絡，台灣科技產業吸引外資，但隨後各國升息、資金成本上升，使 2023 年投資額下降，而 2024 年因 AI 產業投資集中於半導體供應鏈，且國際政治情勢未明，導致整體投資趨於保守，影響資本流動。

2025 年上半年，僑外來台投資總額達 74 億美元，年化後約 147 億美元，年增率高達 126%，主要受惠於大型離岸風電與綠能基礎建設案推動。



## 投審會核准對外投資

近三年來，台灣對外投資金額自 2022 年度的 150 億美元攀升至 2024 年度的 490 億美元。此一成長動能主要來自台灣企業因應全球供應鏈重組與地緣政治風險，強化海外產能的策略，積極擴展海外佈局。特別是半導體業者及電子元件業者，積極在美國、日本及歐洲設廠的大型投資案，推動了這一增長趨勢。

2025 年上半年，台灣對外投資金額約為 183 億美元，年化後約 366 億美元，較 2024 年減少 24.29%，主要受到美國關稅政策不確定性影響，國內企業在全球布局上趨於保守，降低了海外投資意願。





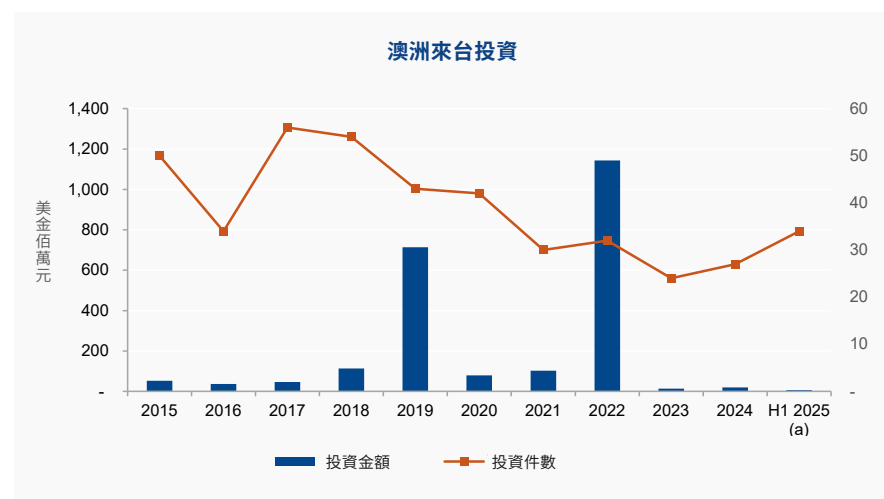


## 與澳洲的雙邊投資

### 澳洲

根據經濟部投資審議司公布之資訊，2024 年澳洲投資台灣核准件數共計 27 件，金額總計約為 20 佰萬美元，主要來自住宿及餐飲業；台灣赴澳洲投資則為 10 件，金額總計約為 38 佰萬美元，主要包含不動產業以及電力及燃氣供應業。

2025 年上半年，澳洲投資台灣核准件數共計 17 件，金額總計約為 3 佰萬美元，年化後約為 6 佰萬美元，主要來自專業、科學及技術服務業；台灣赴澳洲投資則為 8 件，金額總計約為 63 佰萬美元，年化後約為 127 佰萬美元，主要包含電力及燃氣供應業以及金融及保險業。



註：(a) 係根據 2025 上半年數據年化之資訊  
資料來源：經濟部投資審議司

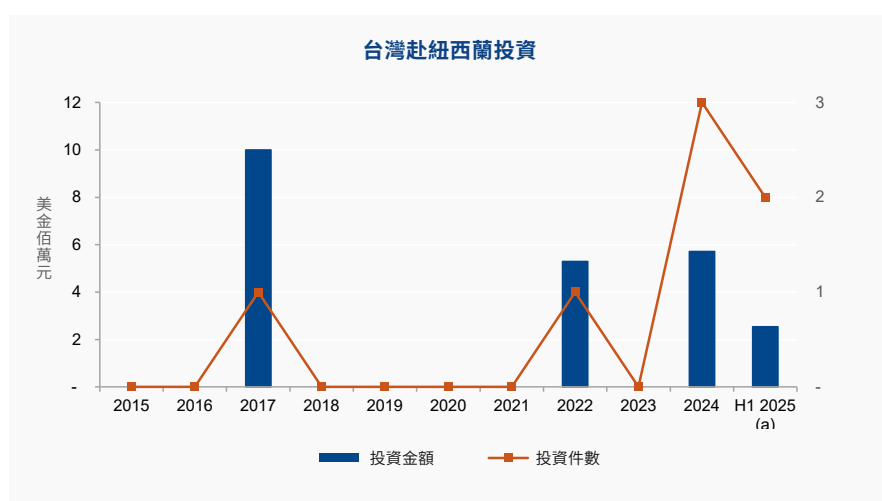
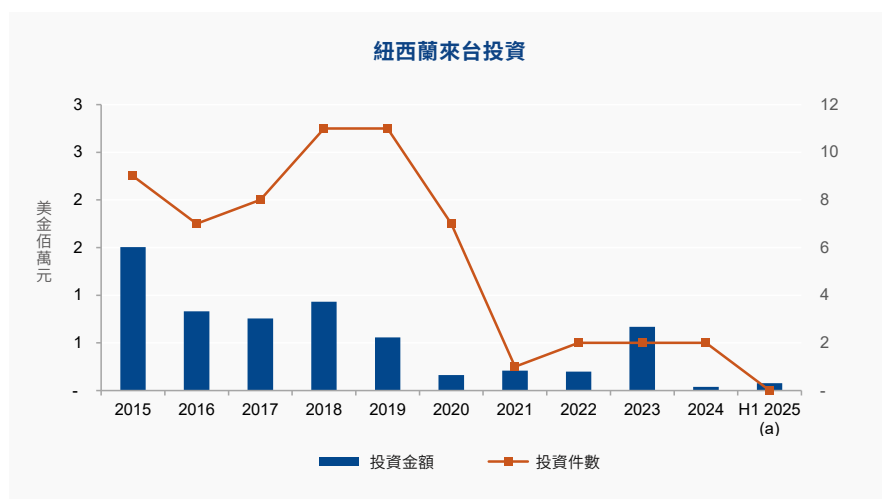


## 與紐西蘭的雙邊投資

### 紐西蘭

2024 年紐西蘭投資台灣核准件數共計 2 件，金額合計約為 40,000 美元，包含住宿及餐飲業以及資訊及通訊傳播業；台灣赴紐西蘭投資則為 3 件，金額總計約為 5.7 百萬美元，主要為電腦、電子產品及光學製品製造業。

2025 年上半年，紐西蘭來台投資並無新增核准件數；台灣赴紐西蘭投資則為 1 件，金額總計約為 1.3 百萬美元，年化約 2.6 百萬美元，係投資於資訊及通訊傳播業。



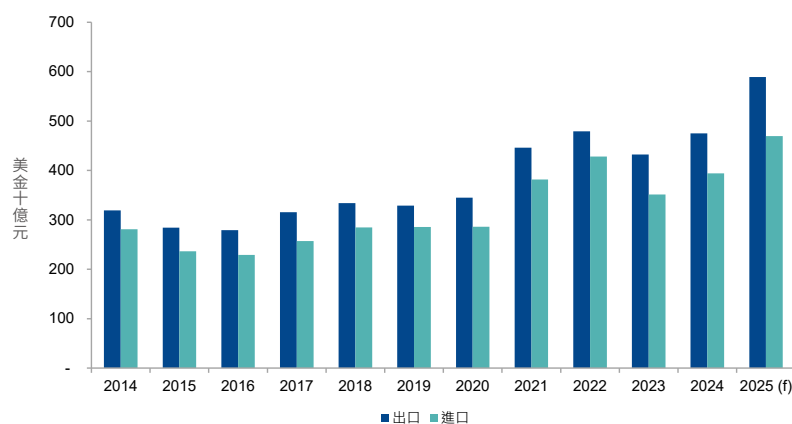
註：(a) 係根據 2025 上半年數據年化之資訊  
資料來源：經濟部投資審議司



## 對外貿易總額

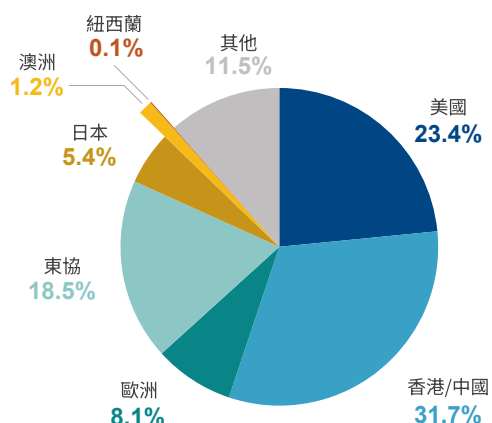
主要受惠於人工智慧應用與資通產品需求持續熱絡，帶動台灣 2024 年進出口增長。

展望 2025 年，由於人工智慧技術及相關應用加速擴展，半導體業者積極擴充先進製程與高階封裝，且伺服器供應鏈亦持續擴增在台產能，可望持續推升進出口動能。

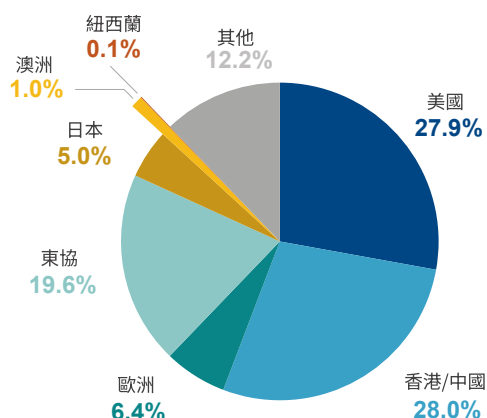


註：(f) 表示預測數  
資料來源：行政院主計總處

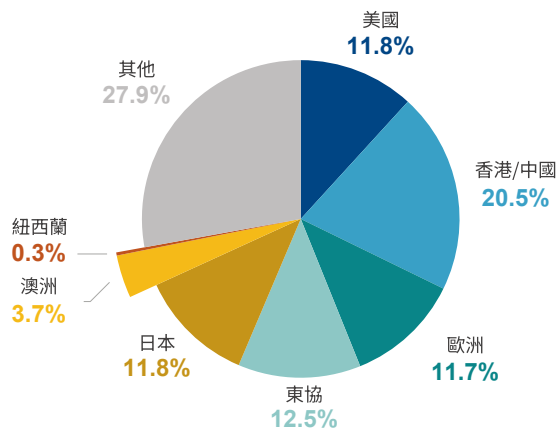
2024 地區別出口



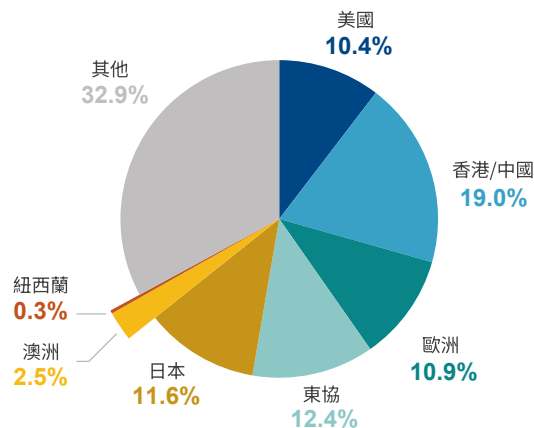
2025 地區別出口 (2025 6 月)



2024 地區別進口



2025 地區別進口 (2025 6 月)



註：2025 年度地區別進 / 出口數據係根據 2025 上半年實際數  
資料來源：台灣財政部貿易統計資料庫



## 澳洲與台灣

澳洲是台灣 2025 上半年第 13 大貿易夥伴，分別是第 9 大及第 14 大進口及出口國。澳台長期維持穩定且互補性互惠的貿易關係：澳洲擁有豐富的天然資源，是台灣重要的原物料供應國；而台灣則以電子、機械等製造品出口為主，雙邊貿易結構具高度互補性。

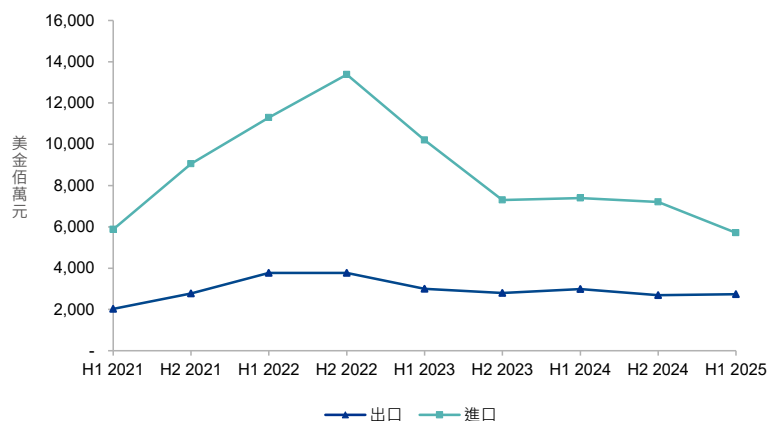
2024 年下半年至 2025 上半年儘管澳洲央行的貨幣緊縮政策使通膨下降，惟仍高於目標水準。失業率小幅上升再加上出口受中國需求放緩和全球不確定性影響，使企業投資與消費意願減弱，惟勞動市場回穩、服務貿易回升，展現一定韌性。





## 台灣與澳洲的貿易

根據台灣財政部統計，2024 年台灣自澳洲進口總額約為美金 146 億元，主要項目包括石油製品如液化石油氣、煤礦、鐵礦石與其精砂與肉品等，較 2023 年度年減 16.6%，這主要受到液化天然氣和煤炭價格在 2022 年度至 2023 年俄烏戰爭的高基期影響，隨著價格回落至戰前水準，貿易金額有所下降。



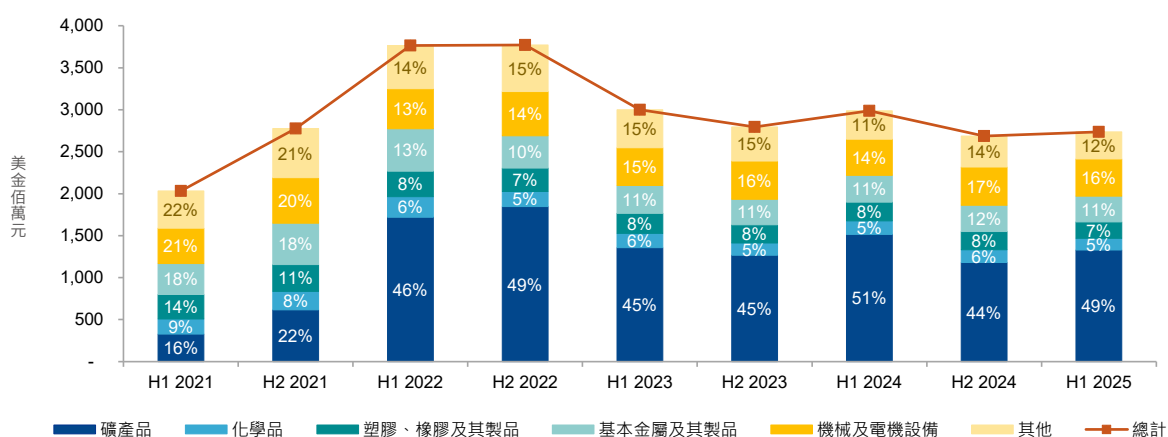
資料來源：台灣財政部貿易統計資料庫

相對地，台灣出口至澳洲約為美金 57 億元，年減 2.1%，以礦產品、積體電路、自行車零組件、機械設備和資訊通信產品為主。

2025 年上半年，台灣自澳洲進口總額約為美金 57 億元，較去年同期減少約 22.7%，主要受到台灣能源轉型與相關產業需求疲弱，導致礦產品進口大幅減少；出口方面則約 27 億美元，較去年同期減少約 8.4%，主因為印度與馬來西亞稅改提升精煉石油產品競爭力，導致台灣對澳洲礦產品出口減少。

澳洲是台灣在大洋洲地區最大的貿易夥伴且經貿呈現高度互補性，若兩國經貿合作能持續深化，澳台雙方能在能源安全、綠色轉型與高等教育領域持續展開交流，未來澳台經貿關係可望更進一步發展。

## 對澳洲主要出口產品



資料來源：台灣財政部貿易統計資料庫

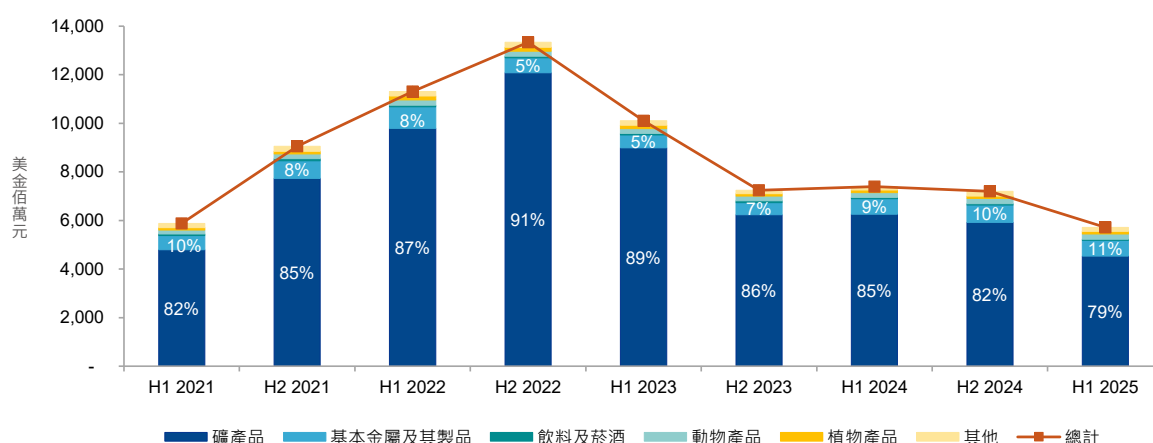


由於澳洲在 2021 年關閉了多家煉油廠，導致煉油產能大幅下降，使 2022 年度澳洲對精煉石油產品進口金額增長 4%，而 2022~2023 年度因整體油價的上漲，造成出口至澳洲的精煉石油產品數量波動。2024 年上半年顯示出反彈趨勢，主要來自對礦產品，如航空燃料及柴油需求增加所致。

自 2024 年下半年起台灣對澳洲礦產品出口貿易額下降主要來自柴油產品出口量下降，主要因印度及馬來西亞因稅改使柴油出口價格更具競爭力，故澳洲轉增加向印度及馬來西亞進口。

機械及電機設備增加主要來自交換器及路由器、自行車及積體電路增加，主要因台灣在科技業供應鏈中，網通 AI 相關產品及積體電路產品具有競爭優勢。

## 從澳洲主要進口產品



資料來源：台灣財政部貿易統計資料庫

礦產品為最主要從澳洲進口的產品類別，並直接影響進口整體增長趨勢。2022 年俄烏戰爭導致煤炭和液化天然氣（LNG）價格顯著上升，基期價格較高，隨著價格回落，2023 年和 2024 年進口金額隨之下降。2024 年上半年台灣向澳洲進口礦產品值下降的原因主要是由於煤炭和液化天然氣（LNG）價格波動；此外，台灣亦分散石油礦產品進口來源以確保穩定供應，2024 年下半年增加向石油生產國阿拉伯聯合大公國及沙烏地阿拉伯進口石油原油，向澳洲礦產品進口增長率下降 5.3%。

基本金屬及其製品進口增加則是受俄烏戰爭驅動，減少自俄羅斯進口，增加由其他國家（包含澳洲）進口。

2025 年上半年，台灣自澳洲進口礦產品進一步下滑，較去年同期減 27.6%，主因為台灣能源轉型減少煤炭依賴，加上鋼鐵、汽車與建築業需求疲弱，連帶影響對鐵礦砂等原料進口。

## 紐西蘭與台灣

紐西蘭是台灣 2025 上半年第 36 大貿易夥伴，分別是第 31 大及第 41 大進口及出口國。紐台雙邊貿易持續成長且關係穩定。2013 年度與紐西蘭簽署之台紐經濟合作協定 (ANZTEC)，這是台灣與已開發國家簽署的第一個高標準自由貿易協定，涵蓋貨品貿易、服務、投資、環保與原住民合作等領域。

儘管 2024 年下半年紐西蘭央行宣布降息，但由於高通膨、失業率上升和房市危機等因素，紐西蘭經濟仍在持續衰退，消費需求依然疲弱。2025 上半年整體經濟仍處於疲弱狀態，惟通膨受控於央行目標範圍內，且房地產市場逐步回暖，整體復甦動能仍待觀察。

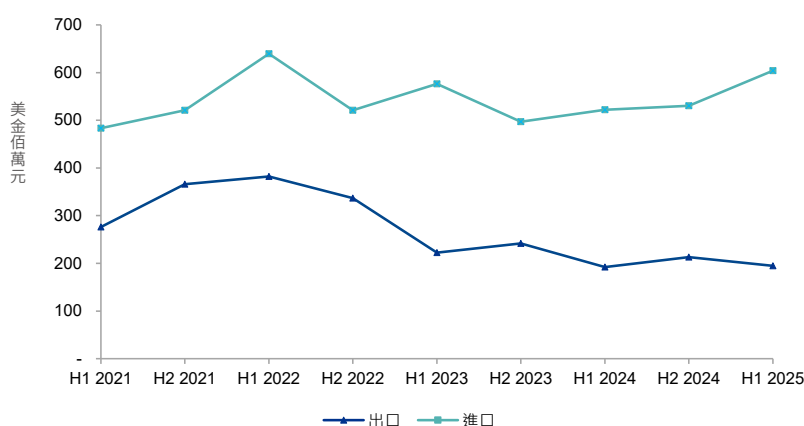




## 台灣與紐西蘭的貿易

根據統計，2024 年台灣自紐西蘭進口約 10.5 億美元，主要為乳製品、肉品、水果與木材等農業與天然資源產品；出口至紐西蘭則約美金 4 億美元，以機械設備、資訊通信產品、自行車零組件與塑膠製品為主。

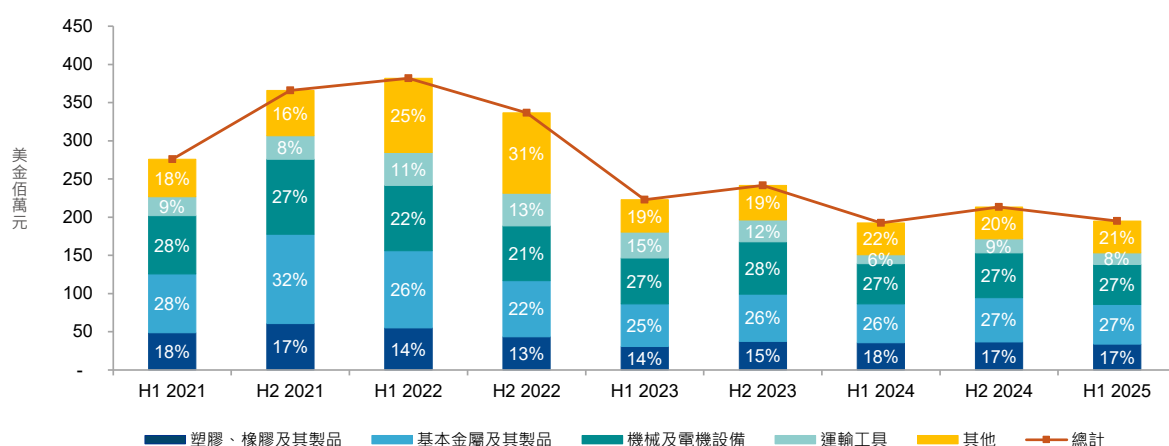
2025 年上半年，台灣自紐西蘭進口約 6 億美元，較去年同期增長約 16%，主要來自於動、植物產品進口增加；出口方面則約 1.9 億美元，與去年同期相比未有明顯增加，增長僅約 1%。



資料來源：台灣財政部貿易統計資料庫

雙方貿易具有高度互補性，紐西蘭提供高品質農畜產品，而台灣則供應多元製造品與電子技術。未來期待雙方加強在其他面向的合作，持續深化雙邊經貿夥伴關係。

## 對紐西蘭主要出口產品



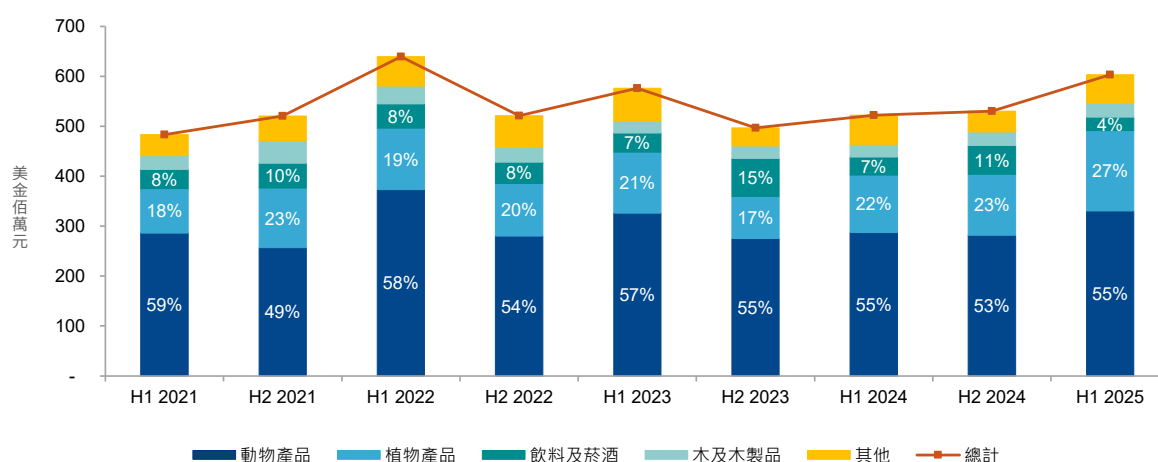
資料來源：台灣財政部貿易統計資料庫

自 2023 年及 2024 上半年，對紐西蘭出口量持續下降，最顯著的原因是礦產品和基本金屬出口大幅下降，導致總體呈下降趨勢。紐西蘭自煉油廠關閉以來，改變了石油進口的組合，並提高了燃料供應的韌性，新加坡、韓國和馬來西亞成為其主要進口來源，因此，減少對台灣的礦產品需求。

2024 下半年台灣對紐西蘭出口產品較上半年有所增加，主要是因為紐西蘭在 2024 年下半年開始加強交通基礎建設，導致基本金屬需求增加。此外，人工智慧應用需求持續熱絡及自行車需求的提升，也促使機械和電子設備以及運輸工具出口增加。

2025 年上半年，台灣對紐西蘭的出口量下滑，主要是因為紐西蘭製造業持續低迷，當地廠商減少庫存，導致基本金屬、機械與電子設備的需求下降。

## 從紐西蘭主要進口產品



資料來源：台灣財政部貿易統計資料庫

自 2023 年及 2024 上半年，自紐西蘭進口量持續下降，主要受到嘉布瑞爾颶風（Cyclone Gabrielle）對農業造成的破壞影響，蔬菜和加工食品（如：葡萄酒）等產品進口量下降。

2024 下半年台灣自紐西蘭進口飲料及菸酒產品較上半年度上升，主要受到傳統旺季需求以及台灣主要業者菸品價格調漲之替代效果影響。

2025 年上半年，台灣自紐西蘭的進口量顯著成長，主要受惠於液態乳及鹿茸自 2025 年起享有零關稅待遇，因此動物性產品進口增加。此外，台紐兩國在農產品方面具有季節性與供應上的互補性，促使奇異果、蘋果等植物性產品進口同步成長。

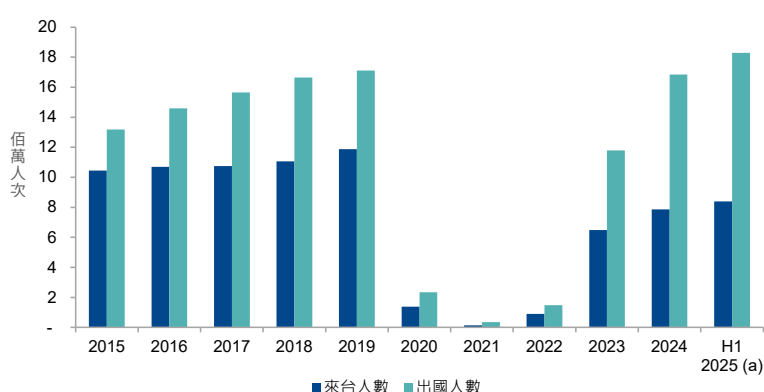




## 國際觀光

隨著疫情逐漸緩解，近年來國際旅遊呈現穩定復甦趨勢。根據交通部觀光局的統計，2024 年來台旅客人數達到 7.9 佰萬人次，比前一年增加約 21%。與此同時，出境旅客人數也增至 16.9 佰萬人次，比前一年增加約 43%，幾乎恢復到疫情前的水平。

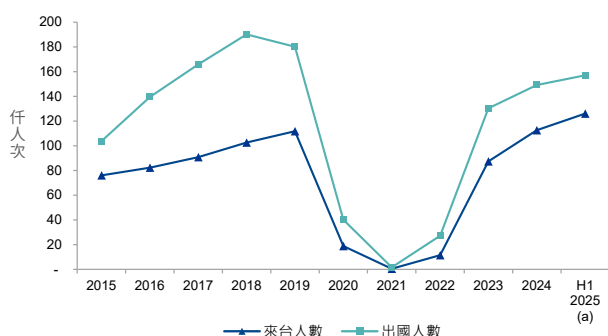
截至 2025 年上半年，來台旅客與出境旅客年化人數分別約為 8.4 佰萬人次及 18.3 佰萬人次，顯示國際旅遊市場持續回溫，成長動能穩健。



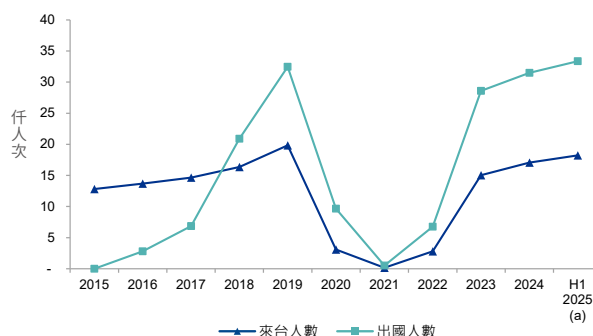
註：(a) 係根據 2025 上半年數據年化之資訊  
資料來源：交通部觀光署

此外，台灣與紐西蘭及澳洲之間的觀光推廣活動亦取得了顯著成效，帶動近年來台紐澳觀光人數上升。2024 年下半年交通部觀光署在澳洲墨爾本、布里斯本及紐西蘭奧克蘭舉辦了多場台灣觀光推廣會，展示全新台灣觀光品牌「Taiwan-Waves of Wonder」。

國際觀光 - 台灣 & 澳洲

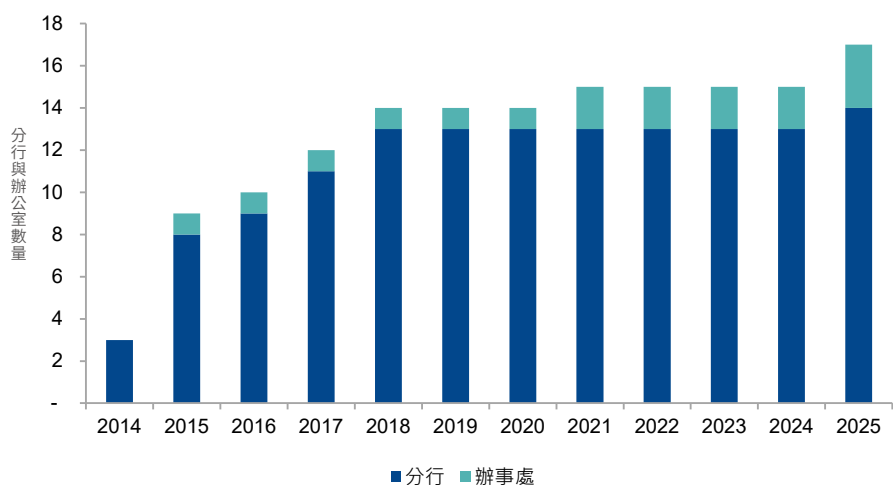


國際觀光 - 台灣 & 紐西蘭



註：(a) 係根據 2025 上半年數據年化之資訊  
資料來源：交通部觀光署

## 台灣銀行在澳洲分行



資料來源：金融監督管理委員會銀行局

近年來，台灣的銀行業者積極拓展海外市場。目前，國內銀行在海外共有 279 家分支機構，主要集中在亞洲和北美地區。此外，國內銀行在澳洲設有 17 家分支機構，其中包括 14 間分行和 3 家辦事處。

永豐銀行於 2025 年 4 月獲准設立雪梨分行，除了藉由分行拓展亞太金融版圖，支援在地台商與法人，其業務重點包括再生能源、商用不動產與綠色金融。王道銀行亦於 2025 年 4 月獲准設立雪梨代表人辦事處，初期以市場研究與商機開發為主，未來視業務發展評估升格為分行。設立目的在於掌握台澳經貿機會，支援台商需求，並配合新南向政策深化亞太布局。





# 產業特定機會

## 能源委員會



### 台灣地熱發展的國際接軌策略

在全球能源轉型的進程中，地熱能因其穩定、低碳、且高度在地化的特性，正逐步成為綠能發展的重要支柱。台灣擁有豐富的地熱潛能，但現行的法規、制度與技術能量尚未能完全支撐其大規模發展。若無法及早建構與國際接軌的規範與基礎設施，台灣恐將錯失推動能源多元化與強化能源安全的關鍵契機。

紐西蘭作為全球地熱利用的先行國，不僅在制度設計與社會溝通上具備豐富經驗，也在技術創新與跨國合作方面享有高度國際聲譽。透過參考紐西蘭模式，台灣有機會加速建立健全的地熱治理架構，並在能源轉型與產業升級上取得突破。

本份文件聚焦於四大面向：

#### 1. 建立國際接軌的地熱制度規範

- 儘速制定符合國際標準的地熱鑽井安全規範與開發制度，並建立配套財務機制，保障投資可行性。
- 檢討現行勞基法與大型鑽井工種之適用性，設計專屬勞務規範，以利國際技術團隊進入台灣市場。
- 參考紐西蘭模式，引進地熱治理工具與溝通機制，提升透明度與社會接受度。

#### 2. 強化地熱資料庫與前瞻研究

- 加速地熱基礎數據的收集與公開，建立完整的地熱資料整合平台，並搭配獎勵措施，鼓勵國內外產業及研究機構共同參與。
- 推動跨國合作研究，引進新一代鑽井與探勘技術，以補足台灣在研究能量上的不足。
- 規劃國際合作平台，並以紐西蘭為戰略夥伴，促進技術交流與共同研究。

### 3. 推動跨領域地熱人才培育

- 設立地熱產業專屬人才培育計畫，涵蓋工程、地質、財務、製造及社會治理。
- 納入跨國合作機制，透過與紐西蘭的訓練與交流計畫，提早培育台灣地熱所需人力。
- 結合產官學力量，打造長期穩定的地熱人才供應鏈，以支持台灣綠能發展。

### 4. 運用原住民族知識，打造共榮的地熱開發模式

- 依循《懷唐依條約》的三項核心精神—夥伴關係、參與與保護，建立共榮的地熱開發模式，並充分肯認原住民族及其他重要利害關係人在地熱產業發展中的關鍵地位。
- 創建結合原住民族知識與地熱產業的合作平台，促進技術與文化的雙向交流，以實踐永續的自然資源管理。此外，納入 Rangatiratanga | 領導權（以世代價值為基礎的決策）與 Kaitiakitanga | 守護責任（以價值為基礎的政策制定與實務指引），將有助於為所有利害關係人創造成功且持久的成果。
- 透過制度化的溝通機制與實質的參與安排，並推廣多元化的地熱應用，不僅能強化台灣地熱產業的發展動能，也有助於提升社會對地熱開發的接受度與支持度。

#### 建議：

1. 建立國際接軌的地熱制度規範
2. 強化地熱資料庫與前瞻研究
3. 推動跨領域地熱人才培育
4. 運用原住民族知識，打造共榮的地熱開發模式



# 產業特定機會

## 能源委員會



### 強化台灣關鍵礦產供應鏈：深化與澳洲的戰略合作

台灣的高科技經濟高度依賴關鍵礦產供應鏈，極易受到中斷影響。鋰、鈷、鎳與稀土元素等礦產是半導體、電動車（EV）電池與零組件、再生能源系統及其他戰略產業不可或缺的原料。然而，台灣目前幾乎完全仰賴進口這些資源，且往往來自單一市場。例如，台灣超過 95% 的稀土元素（REE）進口來自中國。如此高度集中構成供應風險：任何地緣政治緊張或出口限制都可能危及台灣工業基礎所依賴的穩定原料供應。近期事件凸顯此一風險—2023 年中國對鎵（一種先進晶片所需的關鍵礦產）實施出口管制，導致全球價格飆升 27%。中國掌控全球大部分鋰精煉能力，對下游製造商具有過度影響力。台灣面臨關鍵礦產供應鏈高度依賴進口的結構性風險：若無多元且安全的關鍵礦產供應鏈，國家的經濟安全與產業競爭力將面臨風險。

### 台灣礦產供應面臨的挑戰

台灣缺乏具規模的關鍵礦產儲量，且上游加工能力極為有限，台灣每年進口約 3,000 噸稀土用於製造，但僅有一至兩家本地企業參與這些材料的精煉或加工。此外，由於供應來源並不多元，台灣於原料生產中對外部供應商的依賴具一定程度之風險。如前所述，絕大多數稀土進口來自中國，而中國亦主導全球鋰、石墨及其他電池礦產的精煉。即使台灣從中介國家（如：日本）取得精煉材料（例如：某些合金或化合物），其供應鏈往往仍追溯至中國的礦場或加工商。簡言之，台灣的關鍵礦產進口高度集中於單一來源，形成潛在的供應鏈風險。

此一過度依賴之風險將直接威脅台灣最重要的產業，台灣因其面臨的經濟與戰略風險極為重大：半導體占台灣出口近 40%，需要稀土及如鎳、鎵等特殊金屬；電池與電動車製造商依賴鋰、鈷與鎳的電池化學組成；再生能源項目—從風力發電到太陽能—則需稀土磁鐵（如：釹與鐳）及其他關鍵材料以提升效能。若這些原料因供應衝擊而變得稀缺或昂貴，上述產業的生產將受到嚴峻影響。此外，台灣的國防工業與科技產業亦面臨風險；例如，稀土出口限制曾被用來施壓其他國家的製造能力與國防供應鏈。

儘管面臨這些風險，台灣仍缺乏一套整合性的架構來確保並多元化關鍵礦產供應。這與其他戰略領域形成對比。例如在半導體與能源方面，政府與產業已合作推動風險控管與供應安全，但在關鍵礦產領域，尚無類似的政府—產業合作機制。過去的努力多為零星行動：2018 年，民間與學術界成立「台灣稀土與稀有資源產業聯盟」（TRERRIA），推動本地稀土供應鏈；環保署與經濟部也支持小規模回收研究。然而這些計畫仍屬分散，規模有限。專家指出，政府應與產業與學界合作、評估供應風險，並制定回收與儲備策略。但至今尚未有全面政策回應。台灣也因政治因素無法參與如「礦產安全夥伴關係」等多邊倡議，使得建立本地策略與國際合作更加迫切。

## 澳洲：供應鏈安全的戰略夥伴

為建立發展韌性，台灣應將與澳洲的戰略夥伴關係作為關鍵礦產策略的核心。澳洲具備資源豐富、可靠性高與價值觀相近等特質，與台灣需求高度契合。澳洲是全球關鍵礦產最豐富的國家之一，擁有大量儲量與生產能力，能供應台灣所需的多種原料。澳洲是全球最大鋰生產國，2023 年占全球鋰產量近半，亦為僅次於中國的第二大稀土礦產國。澳洲擁有大量鎳、鈷、錳、高純度矽砂與稀土元素儲量，是電池金屬與鈹等稀土元素的主要來源。值得注意的是，澳洲大量關鍵礦產目前以濃縮物形式出口至中國進行加工。這提供台灣機會：透過直接與澳洲合作，可將部分重要資源導入安全的雙邊供應鏈，而非完全依賴中國的價值鏈。

澳洲可成為精煉礦產品（如：氫氧化鋰、鎳金屬與鎳硫酸鹽、NdPr）的首選供應國，其他金屬則需專業加工成化合物以供半導體等產業使用。此時，日本的先進加工商在供應鏈中扮演關鍵角色。澳洲亦向日本供應多種關鍵礦產，包括高純度矽砂、錳、鈦、鋯、鎢、鈳、銻與菱鎂礦。

澳洲的採礦與加工能力、與日本礦產客戶的深厚關係，以及與日本的正式供應鏈協議，皆與台灣對穩定與永續供應的需求高度契合。政治與經濟方面，澳洲是穩定的法治民主國家，在治理與法規品質方面長期名列 OECD 前茅，展現強大的規則導向體系。日本作為澳洲最長期的礦產投資者與客戶，也共享這些價值觀。澳日兩國透過日益增強的國防合作與投資，展現維護區域供應鏈重要海上通道的承諾。

對台灣買家與投資者而言，若此項協議履行，供應鏈將較不易受到地緣政治干擾或突發禁運影響。澳洲亦致力於高標準的環境、社會與治理（ESG）原則。澳洲礦業公司在負責任開採、勞工與環境保護方面享有全球聲譽，並積極投資再生能源與減排措施，與台灣的永續目標一致。ESG 不僅關乎道德，更確保澳洲供應的關鍵礦產符合台灣產業與國際市場日益重視的品質與透明標準。

此外，澳洲政府已表明強烈意願與理念相近的經濟體合作發展關鍵礦產。2023 年，台灣與澳洲在長期運作的「能源與礦產貿易投資合作會談」（JEMTIC）下，續簽了能源與礦產合作備忘錄，為礦產貿易、投資與技術合作提供正式管道。澳洲亦正強化自身加工與戰略儲備能力：2025 年宣布設立 12 億澳幣的關鍵礦產戰略儲備，以促進投資並支援重要夥伴供應。澳洲政府明確指出「儲備能力是對抗市場壓力或他國干預的重要保障」，並計劃「在適當時機，以正當理由，向適當夥伴」釋出儲備。此一政策動能顯示澳洲不僅願意出口原料，更積極投資下游加工並尋求戰略供應關係。對台灣而言，澳洲是一個值得信賴、具安全承諾的理想夥伴。深化與澳洲的合作，有助台灣將關鍵礦產供應鏈從高風險集中轉向更安全、具韌性與永續的架構。

更重要的是，澳洲的礦產供應亦可支援台灣更廣泛的產業政策目標。台灣在儲能電池、電動車、綠能與次世代半導體（包括使用鎵等材料的化合物半導體）方面的發展，皆仰賴穩定的關鍵原料供應。澳



洲穩定供應的鋰（用於電池）、稀土（用於風力渦輪機與電動車馬達）及其他高純度金屬，可推動台灣在這些領域的成長。例如，台灣 2050 淨零承諾需大量部署儲能與再生能源設備，皆以關鍵礦產為基礎。同樣地，維持台灣在半導體領域的領先地位（全球市占率逾 50%）亦需降低原料供應風險。台澳夥伴關係若聚焦於長期資源供應與加工技術共同開發，將直接支援台灣的國家優先事項。此一合作結合台灣在先進製造的優勢與澳洲在資源供應與品質控管的強項，打造從原料到高科技成品的完整供應鏈。

### **建議：**

為將此願景化為現實，台灣應採取正式政策架構，以確保並多元化關鍵礦產供應鏈，並以澳洲作為主要合作夥伴。建議的行動方向如下：

#### **1. 成立政府—產業關鍵礦產工作小組：**

台灣政府應設立專責工作小組或委員會（隸屬行政院或國家發展委員會），由經濟部官員、半導體、電池與綠能產業領袖，以及學術專家共同參與。此機構將評估供應鏈脆弱性、制定風險情境，協調全國關鍵礦產策略；編制台灣對戰略礦產的需求地圖，並定期更新採購與儲備計畫，類似能源領域現行的協調機制；分析台灣所需的關鍵礦產等級與製程技術差距，包括加工技術、所需前驅化學品等，將關鍵礦產提升為國家經濟安全優先事項。

#### **2. 深化台澳關鍵礦產夥伴關係：**

在既有的 JEMTIC 平台基礎上，台灣應推動與澳洲建立全面性的雙邊關鍵礦產夥伴關係。此合作可包括政府間協議，確保以穩定價格長期採購澳洲的鋰、稀土濃縮物、高純度矽砂等原料，台灣亦可鼓勵本地科技企業與澳洲礦業公司合資投資採礦與精煉項目（例如：參與澳洲的氫氧化鋰或稀土分離加工設施）、建立定期部長級對話（涵蓋能源、經濟、外交領域），以指導合作並排除瓶頸，並將澳洲視為優先供應國。台灣可透過投資或技術合作換取穩定資源存取，有助降低對中國的依賴，創造雙贏模式。

#### **3. 善用日澳礦產合作夥伴關係：**

當台灣或澳洲不具備直接生產高精煉製造原料的能力時，應深化與日本的供應關係，取得加工金屬與化合物。可透過連結日本加工商與貿易商與澳洲生產商之間的投資與採購安排，確保台灣獲得所需的關鍵礦產產品。此類安排不僅可供應台灣所需原料，亦可透過與理念相近的三方合作強化供應安全。

#### **4. 投資本地精煉、加工與回收能力：**

台灣應強化自身處理關鍵材料的能力，減少對進口精煉產品的依賴，包括鼓勵設立本地礦石精煉廠（可透過公私合營或稅賦優惠），並擴大「都市採礦」與回收計畫。台灣目前的稀土回收雖有成長，但仍處於初期階段。政府可借鏡國際案例（如：日本與法國共同設立的稀土回收廠，預計供應全球 15% 的稀土需求），打造本地回收產業。政策的支持（如：研發資金、回收業者補助、產業回收含量目標）至關重要。隨著回收與加工產業逐步健全，台灣將建立一個自主緩衝機制，以因應外部供應衝擊，並補足來自澳洲的原料與日本的高精煉產品供應。

#### 5. 建立關鍵礦產戰略儲備：

台灣應考量為最重要的關鍵礦產建立戰略儲備，類似現行的石油儲備制度，以及日本對稀土的儲備模式。建立一個適度但管理良好的儲備庫，囤積稀土氧化物、鋰化合物與鈷等材料，可在短期供應中斷或價格波動時保護製造業。台灣可參考澳洲最新的關鍵礦產儲備模式，甚至可進行協調，由澳洲依預定安排供應儲備原料。透過持有實體儲備，台灣可為關鍵產業提供安全緩衝，在尋找替代供應或替代品期間避免直接性的衝擊。

透過上述措施，台灣可從被動應對轉向積極強化韌性。澳洲擁有豐富資源、穩定治理與高標準，是此一努力的理想夥伴。深化合作不僅可多元化台灣的關鍵礦產進口，亦可鞏固更廣泛的台澳戰略關係。

在地緣經濟競爭日益加劇的時代，確保關鍵礦產供應鏈是台灣產業未來的基礎。透過正式政策架構、政府與民間合作及國際夥伴關係，台灣可確保其半導體晶圓廠、電池超級工廠與潔淨能源項目擁有所需原料，推動經濟成長並強化供應鏈安全，以因應全球不確定性，這將是 2025 年及未來的明確戰略要務。



# 產業特定機會

## 能源委員會



### 外資投入漁電共生之挑戰：適時放寬農業容許介入持有權

台灣近年以「屋頂型太陽能」與「漁電共生」為推動重心，並設定於 2026 年 11 月達成約 4.4GWp 之漁電併網目標；惟截至 2025 年 6 月，併網量實績僅約 1GWp，顯示執行面存在顯著落差。核心瓶頸並不在於投資意願，而於制度設計：電業執照 (EBL) 之有效性與農業容許 (ALUP) 綁定，導致權責錯置與無法控管之營運風險。

現行僑外投資列表將「漁業」列為限制業別，外資持股不得超過 49%。實務上，多數外資為以獨立發電 (IPP) 為核心業務之國際開發商，母集團內控通常嚴禁介入非本業（農／漁業）之經營。因此，外資即使投入數十億新台幣建置電廠，仍需將養殖作業外包，無法直接掌控影響電廠合規的關鍵要素。

自 2021 年 3 月 8 日主管機關放寬「養殖事實」查核方式後，農業用地容許之取得與維持實質上仰賴養殖進銷存等佐證；而電業執照又連動於該農業容許是否有效。一旦少數養殖戶或委外養殖公司不合規，地方漁業主管機關可能撤銷許可，進而導致發電中斷與融資風險，對投資回收造成重大不確定。目前並無明確且可操作的「介入與更換養殖團隊」權利與流程，外資雖無實質治理權，卻須承擔不成比例之風險，違反比例原則，亦危及供電穩定。

上述結構性風險之根源，在於「電廠合規」與「農（漁）業營運合規」之間的僵化連結，卻未相應配置可行的治理權限與責任主體。

### **建議：**

為修正責任錯置之情況並維持供電穩定，建議建立外資可即時介入之機制。當 ALUP 出現風險時，容許投資人依法在限定期間內採取必要措施，以確保合規連續性與送電不中斷。建議重點如下：

#### **1. 啟動條件：**

當主管機關發出糾正／限期改善通知，或有跡象顯示容許被撤銷／失效的可能性時啟動。自啟動日起給予明確且足夠天數完成補件、更正或團隊更換。

#### **2. 外資可採行之行動：**

更換或增派合格養殖團隊；委任具執照第三方專業者；導入稽核與內控；補繳或補提必要佐證。

#### **3. 介入性 ALUP 持有權：**

明定外資於上述情況下，得直接持有農業容許執照以進行相關治理干預（介入性 ALUP 持有權），不視為經營受限業別之違規，範圍以合規目的為限。

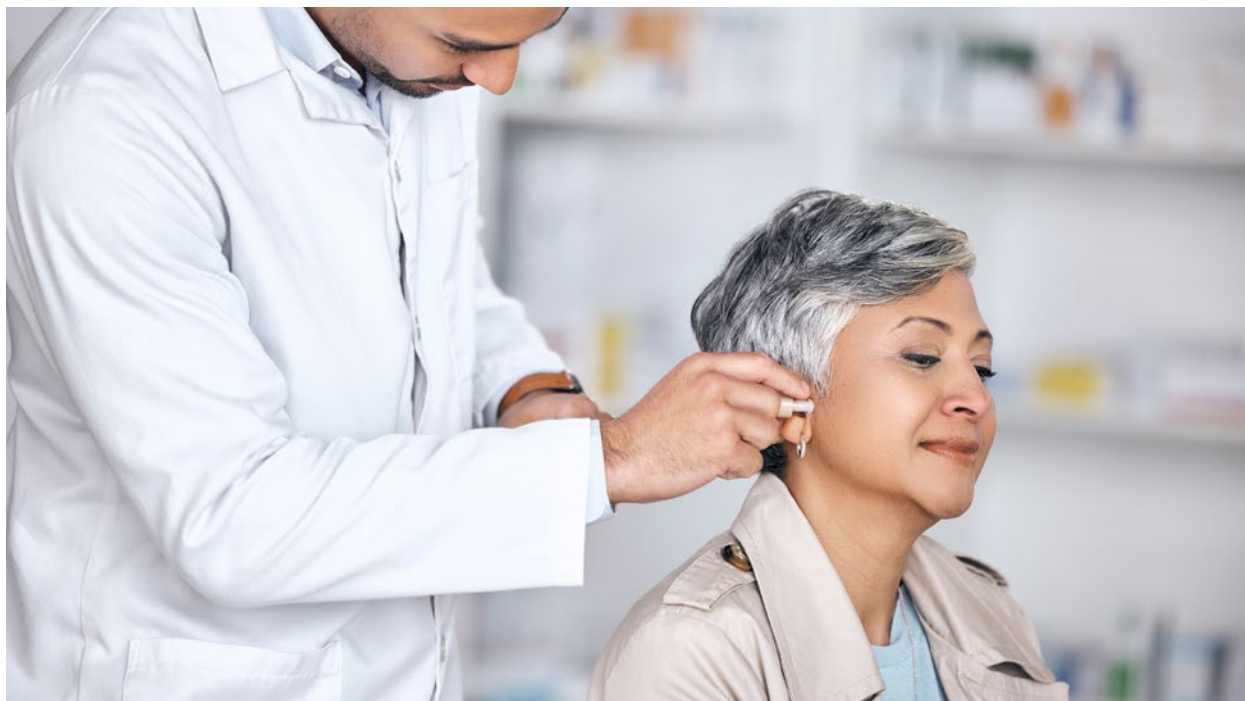
#### **4. 融資機制調整：**

將介入性 ALUP 持有權納入融資文件，使放款銀行可同步啟動保全措施，提升可貸性。



## 產業特定機會

### 醫療保健委員會



### 擴大聽力醫療承保範圍，由極重度擴展至重度聽力損失的成年人

2023 年初世界衛生組織（WHO）報告指出，到 2050 年時，全球預計將有近 25 億人患有聽力缺損，且至少有 7 億人需要聽力復健。上述情形代表全球需擴大耳科和聽力保健服務，並於每年增加約 1.4 美元 / 人的投資。

中央健康保險署 2023 年 7 月 1 日宣布，未滿 18 歲兒童雙側極重度聽損人工電子耳植入將納入健保範圍。但 WHO 聽損分級早已更新（請參考附件 C），隨著兒童聽力保健的推行，成年人和老年人的聽力保健也需被重視，尤其是聽力缺損和認知間的關聯逐漸獲得研究證明。根據《The Lancet》期刊失智症預防、治療及照顧委員會研究顯示，聽力缺損被認為中老年人失智的最大潛在可變風險因素。

根據韓國於 2025 年的最新研究，研究團隊以健保資料庫進行為期十年的追蹤分析，探討中老年人聽力損失與失智症風險之間的關聯。結果顯示聽力受損者罹患失智症的風險比聽力正常者高出 1.245 倍，凸顯早期介入助聽輔具及定期評估認知功能，對預防認知能力衰退的重要性。

目前台灣的社會福利制度對助聽器提供部分補助，使輕度至中度聽損者能獲得擴音輔具。然而，重度至極重度聽損者（目前僅限「極重度」者）在申請人工電子耳方面的資源仍相當有限。由於聽力退化主要影響 65 歲以上族群，現行排除 65 歲以上者申請補助的規定，已不合時宜且具歧視性。若能擴大補助資格，不僅有助於年長者維持生活自主、降低溝通障礙，也能減少未來因失智與認知障礙所衍生的社會成本。

聽力損失可能源自先天因素、後天疾病或年齡退化。隨著人口高齡化，早期發現並及時治療聽力問題，將是確保健康老化的關鍵。

國際間的補助多以重度聽損為判斷基準，而未設有年齡限制，台灣則不僅設有年齡限制，還將標準限制於極重度聽損。舉例而言，先進國家如澳洲、美國、英國和德國，鄰近國家如日本、韓國及中國，於人工電子耳補助方面均無對年齡上限有所限制：澳洲、美國、德國補助中重度至極重度聽損之患者；英國、韓國、日本補助重度聽損以上之患者，詳見附件 D。

#### **建議：**

##### **1. 擴大人工電子耳補助標準**

建議參考國際作法，將現行「極重度聽力損失」的補助門檻，修正為「重度聽力損失」，並納入成年重度聽損者。

##### **2. 取消補助年齡上限規定**

建議取消社會局現行補助規定中 65 歲以上不得申請之限制，避免造成年齡歧視。

##### **3. 納入聽力檢查為高齡健康篩檢項目**

建議將聽力檢查納入 50 歲或 65 歲以上民眾的年度健康檢查項目，以利早期發現聽力退化並及時介入。





ANZCham  
TAIWAN

## 附錄

- A. 澳洲紐西蘭商會  
(ANZCham Taiwan) 簡介
- B. 2024 年白皮書議題
- C. 聽力損失等級及相關聽覺經驗
- D. 其他國家的聽力保健覆蓋範圍

# 附錄 A

## 澳洲紐西蘭商會（ANZCham Taiwan）簡介

### 背景

本商會的前身澳紐商業協會（ANZBA）成立於 1991 年，代表澳洲人和紐西蘭人在台經商，並與其他促進三邊貿易、投資和一般關係的組織互相配合，相得益彰。在 2005 年 1 月，ANZBA 與澳紐社團合併，後來成為台北市澳洲紐西蘭商會（ANZCham Taipei）。

其廣泛的宗旨是促進澳洲和紐西蘭企業在台灣的利益，並作為企業、政府和商界之間的橋樑。在 2023 年，台北市澳洲紐西蘭商會更名為台灣澳洲紐西蘭商會。名稱的改變反映了商會活動及其成員的實際分佈。這也反映了商會從中央到台灣各地方政府的往來範圍。

今天，作為澳洲和紐西蘭企業在台灣的主要代表機構，澳洲紐西蘭商會將持續透過政策倡議、商務拓展以及社群活動，深化並推動三國之間的經貿與人文交流。



### 商會目標

澳洲紐西蘭商會（ANZCham）的首要目標是加強澳洲、紐西蘭和台灣之間的連結。實現方式包括：

- 為身在台灣的澳洲和紐西蘭企業和商人提供商業網路和支援機制；
- 宣揚澳紐台商界之共同利益，並為其發聲；
- 傳播資訊，提高成員對在台經商和生活方面之商業、法律和文化方面的認識；
- 促進商業、文化和人民之間的連結；以及
- 為更多的澳洲和紐西蘭商界提供社交網絡

### 會員資格

澳洲紐西蘭商會的成員包括來自澳洲、紐西蘭和台灣的各種大小企業，以及與澳洲或紐西蘭有重要人員或業務有連結的國際公司。商會主要由企業領導，此外包括與紐西蘭和澳洲政府、教育和社會連結的團體或個人。

為有效服務會員的多元化利益，商會設立了特定產業的委員會，這些委員會專注於解決產業特定需求，為特定產業的利益提供更良好的服務。

作為「紐西蘭隊」和「澳洲隊」在台灣的一份子，澳洲紐西蘭商會與澳洲和紐西蘭辦事處密切合作，促進和鼓勵雙邊關係和貿易。



## 附錄 B

### 2024 年白皮書議題

在去年發表的白皮書中，本會會員提出了數個其產業在台灣面臨的問題和挑戰。

以下是去年白皮書中提出的問題摘要及台灣政府的回應。

#### 2024 年白皮書議題審閱及建議

##### 議題 1: 推廣台灣與澳洲技職教育及人才交流

###### 說明與建議：

- 台灣技職教育面臨重學歷、起薪低及證照與實務脫節等問題；澳洲 VET 制度則強調實務導向，由具業界經驗的教師授課，使學習內容可直接應用於職場。
- 建議台灣借鏡澳洲技職教育制度，推動雙邊技職交流與留學，建立證照互認機制，提升學生能力並強化台灣勞動力的國際競爭力。

###### 政府回應：

- 勞動部表示技能檢定依各主管機關需求辦理，而海外證照採認則由各產業之目的事業主管機關負責。
- 教育部則指出，台灣技職教育學制與澳洲相近，亦訂有相關辦法供各大學辦理國外學歷採認事宜。此外，政府已透過高等教育深耕計畫推動國際交流，其中 112 學年度共有 118 位技專校院學生赴澳進修、有 22 所技專校院與澳洲 44 所學校簽訂合作備忘錄。

##### 議題 2: 深化台灣與澳洲之間的英語教育交流

###### 說明與建議：

- 台灣積極推動雙語政策，惟仍面臨英語學習環境不足、雙語師資培訓系統不健全、外籍師資資源有限等挑戰，導致學生整體英文能力仍有待提升。
- 澳洲擁有豐富的英語教育資源，建議可提升高等教育雙邊交流預算；由政府主導推動國高中學校與澳洲同等學校建立姊妹校關係；並深化與澳洲教育機構合作，提升公務人員英語能力。

#### 政府回應：

- 國發會已與澳辦簽署「台澳英語學習夥伴關係行動計畫」，推動雙聯學位與姊妹校協議，並引進 Coursera 平台培訓公務人員。
- 教育部表示其近年來強化師資培育制度，要求英語師資達 CEFR B2 以上英檢標準，並補助大學設立「雙語教育資源中心」。惟針對姊妹校合作部分，目前交流多以線上為主，建議刪除白皮書中「雙邊參訪或交換」之文字，以符學校實際運作情形。
- 人事總處則辦理沉浸式英語課程、線上學習平台與獎勵制度，提升公務人員英語力與國際視野。

### 議題 3: 優化大型太陽能光電專案的土地利用政策

#### 說明與建議：

- 目前大型太陽能專案受限於農地轉用程序，為加速綠能發展，建議政府針對位於嚴重地層下陷區，且屬農地生產力介於第 8 至 10 級之低生產力農地，簡化土地轉用許可程序。

#### 政府回應：

- 農業部回應，已公告 2,162 公頃不利農業經營地區可依法申請設置地面型綠能設施，無須辦理土地變更，符合簡化的建議，截至 2024 年底已併網 0.37GW，使用面積約 694 公頃；但不建議以農地生產力等級作為光電設施選址依據，因農地生產力等級圖資久未更新，恐與實際農業狀況不符，避免誤判地力與影響農民生計。
- 經濟部表示，已與農業部合作研擬「農業用地變更為設置太陽光電土地適宜性快篩表」，並依行政院指示簡化流程並強化跨部會協調。

### 議題 4: 強化資源管理以促進台灣地熱能源擴展

#### 說明與建議：

- 現行《地熱能探勘與開發許可及管理辦法》，要求開發商在 500 公尺範圍內進行影響評估，並維持地熱井間距與尾水回灌比例，然而這些措施可能不足以有效防止過度開採，並確保地熱場的永續性。
- 建議政府成立專家小組與交流平台，研擬更科學的管理機制及促成更具實效的法規，推動台灣地熱能源的永續發展。

#### 政府回應：

- 經濟部表示，500 公尺間距規定已參考國際經驗與國內審查標準訂定，目前已成立地熱推動小組，整合能源署、水利署等單位，持續研析國際政策與技術趨勢，並透過台灣國際地熱論壇促進國際交流，作為未來政策與法規修訂的參考。



## 議題 5: 離岸風電發展

### 說明與建議：

- 台灣離岸風電產業正面臨投資與融資上的挑戰，亟需政府提供財政支持與制度性保障。
- 建議政府引入躉購電價、補貼或稅收抵免等財政援助，並建立穩健的再生能源採購平臺，納入消費者物價指數（CPI）及併網年數價格調整機制與「取電或付費」（Take-or-pay）系統，以降低限電風險並吸引投資。

### 政府回應：

- 經濟部已採行政策包含強化融資保證機制、引入財務支持措施、推動企業購電協議（CPPA）綠電信保機制，並成立泛官股售電公司協助中小企業取得綠電。
- 台電則表示，目前係依法規以公告躉購費率或競標價格收購綠電，亦配合政府推動「剩餘綠電轉售機制」，此外現行收購價格已反映燃料成本上漲，不宜再依物價指數調整，以免影響融資保證機制的永續性。

## 議題 6: 增強澳洲與台灣臨床試驗合作：解決法規差異

### 說明與建議：

- 台灣現行臨床試驗法規對美國 FDA 批准的臨床試驗給予優先待遇，卻未同等對待澳洲 TGA 的批准，造成澳洲企業在台設置臨床試驗的障礙，並限制雙邊醫學研究合作的潛力。
- 建議政府修法，同等對待 TGA 與 FDA 批准，使經 TGA 批准的臨床試驗在台灣也能享有加速審查待遇。

### 政府回應：

- 衛福部回應指出，澳洲已列入我國「十大先進醫藥國」，符合快速審查機制資格，審查期僅 15 日，亦歡迎澳洲廠商來台試驗，希望未來可加強與澳洲法規單位的交流。

## 議題 7: 擴大聽力醫療承保範圍，由極重度擴展至重度聽力損失的成年人

### 說明與建議：

- 台灣目前僅針對極重度聽損者提供人工電子耳健保與補助，與多數先進國家相比仍顯不足。澳洲、美國、英國、德國、日本、韓國等國皆對重度以上聽損者提供補助，且無年齡限制。
- 建議政府分階段擴大補助範圍：首先將 18 歲以下標準由極重度放寬至重度，其次擴及成年人並移除 65 歲年齡上限，最終將重度及極重度成年人聽損納入健保給付並將聽力檢查列入老年人年度健檢項目。

#### 政府回應：

- 衛福部回應指出，健保給付 18 歲以下的標準正在與醫學會討論並將提至專家會議審議；健保已涵蓋重度以上成年人人工電子耳手術，無年齡限制；人工電子耳補助則仍限 18 至 64 歲，未來是否擴及長者需與地方政府研議。
- 將聽力檢查納入健檢之議題，因國際尚無一致做法且證據力不足，目前不予採納。

### 議題 8: 完善台灣精油相關法規

#### 說明與建議：

- 隨著芳香療法在全球逐漸被納入輔助醫療體系，建議政府參考澳洲 TGA 的精油法規，建立精油認證與檢驗機制，並推動旅遊醫療。

#### 政府回應：

- 衛福部回應指出，精油產品是否列管為藥品，須依藥事法綜合考量成分、用途、包裝等資料判定，並強調芳香療法與民俗調理業不同，後者屬非醫療行為且不得宣稱療效，故不建議將芳香療法納入民俗調理管理範疇。
- 衛福部已輔導成立台灣醫療健康產業卓越聯盟基金會（MET 基金會），推動醫療與觀光跨界合作。





## 附錄 C

### 聽力損失等級及相關聽覺經驗 \*

等級	較佳聽耳的聽力閾值 ** (分貝 dB)	大多數成年人在安靜環境中的聽覺體驗	大多數成年人在吵雜環境中的聽覺體驗
正常聽力	小於 20 dB	聽聲音沒有問題	聽聲音沒有或只有輕微問題
輕度聽力損失	20 至 < 35 dB	聽日常對話沒有問題	可能在聽日常對話時有困難
中度聽力損失	35 至 < 50 dB	可能在聽日常對話時有困難	聽與參與對話有困難
中重度聽力損失	50 至 < 65 dB	聽日常對話有困難；能清楚聽到提高音量的聲音	聽大部分語音及參與對話有困難
重度聽力損失	65 至 < 80 dB	無法聽到大部分日常對話；可能連提高音量的聲音也難以聽清	聽語音及參與對話極度困難
極重度聽力損失	80 至 < 95 dB	聽提高音量的聲音極度困難	無法聽到日常對話
完全或全然聽力喪失／失聰	95 dB 或以上	無法聽到語音及大部分環境聲音	無法聽到語音及大部分環境聲音
單側聽力損失	較佳耳小於 20 dB，較差耳 35 dB 或以上	除非聲音靠近聽力較差的耳朵，否則可能沒有問題；可能在聲音定位上有困難	可能在聽語音、參與對話及聲音定位上有困難

\* 此分類與等級主要用於流行病學研究，適用於成年人。在應用此分類時，必須注意以下幾點：

- 雖然聽力測量描述（例如：分類、純音平均值）能有效概括個人的聽力閾值，但不應作為評估身心障礙或提供介入措施（如：助聽器或人工耳蝸）的唯一依據。
- 在安靜環境中使用耳機偵測純音的能力，本身並不是判斷聽力障礙的可靠指標。僅依賴聽力測量描述，無法準確反映個人在背景噪音中溝通的困難程度，而這正是聽力損失者最常見的主要訴求。

單側聽力損失在任何程度的不對稱情況下都可能對個人造成重大挑戰。因此，根據個人所經歷的困難，需給予適當的關注與介入

\*\* 「聽力閾值」是指耳朵能夠偵測到的最低聲音強度，通常以較佳耳在 500、1000、2000、4000 Hz 頻率下的平均值來表示（參見文獻 148、156、157）。

## 附錄 D

### 其他國家的聽力保健覆蓋範圍

#### 電子耳植入給付 – 僅台灣有年齡限制且限制極重度聽損 (90dB)

國家	年齡	聽能表現標準	言語知覺標準
英國	1. >12 月 - < 18 歲 2. ≥ 18 歲	重度至極重度聽損。 > 80 dB 於 2 個頻率或更多頻率 (0.5, 1, 2, 4 kHz)	<ul style="list-style-type: none"> <li>小孩 - 言語，語言與聽覺技巧符合年齡，發展階段與認知能力</li> <li>成年人表達程度：70dB; 安靜環境下 AB 語句分數：&lt; 50% (2018 三月修訂)</li> </ul>
美國	1. 9 月 - < 2 歲 2. 兒童 2 - < 18 歲 3. 成年人 > 18 歲	PTA > 90 dB (0.5, 1, 2, 4 kHz) 低頻：重度至極重度， 中高頻：極重度	<ul style="list-style-type: none"> <li>助聽器無效益</li> <li>MLNT or LNT 語句分數 &lt; 30%</li> <li>言語辨識分數 &lt; 50% 於欲植入耳， &lt; 60% 於矯正後優耳</li> <li>SSD (單側聽損) <ul style="list-style-type: none"> <li>4.1- 單側助聽器中獲益有限是在 (CNC) 單詞測試中得分低於或等於 5%</li> <li>4.2 - 患者至少有兩週到一個月的佩戴合適的對側信號路由 (CROS) 助聽器或其他合適的助聽器的經驗</li> </ul> </li> </ul>
韓國	1. 兒童 < 1 歲 2. 兒童 1-18 歲 3. 成年人 > 18 歲	<ul style="list-style-type: none"> <li>雙側極重度 &gt; 90 dB</li> <li>雙側重度 &gt; 70dB</li> <li>雙側中度 &gt; 70dB</li> </ul>	<ul style="list-style-type: none"> <li>配戴助聽器後進行 3 個月聽能訓練後無進展</li> <li>配戴助聽器後 3 個月言語辨識或語言能力無進展</li> <li>言語辨識分數 &lt; 50%</li> </ul>
台灣	1. ≥ 12 月 - 18 歲 2. 成年人：18 - 65 歲	<ul style="list-style-type: none"> <li>90dBHL (0.5, 1, 2, 4 kHz)</li> <li>&gt; 70dBHL (0.5, 1, 2, 4 kHz) 僅給付手術費及社會局部分補助系統 (65 歲以下)</li> </ul>	矯正後言語知覺標準 3-6 個月，語詞分數 < 50% 或噪聲下 < 30%
日本	1. ≥ 1 歲 or 體重 ≥ 8kg 2. > 18 歲	<ul style="list-style-type: none"> <li>裸耳 PTA &gt; 90dB</li> <li>裸耳 PTA &gt; 70dB</li> </ul>	<ul style="list-style-type: none"> <li>嘗試助聽器 6 個月</li> <li>在最佳聆聽環境聽閾 &gt; 45dB；或在矯正後於最佳聆聽環境言語知覺 &lt; 50%</li> </ul>
德國	無年齡限制	純音聽力檢查平均結果為中重度至極重度範圍	申請標準：65 dBHL <ul style="list-style-type: none"> <li>安靜環境下單音節語詞得分：&lt; 50%</li> <li>噪音環境下語句得分：&lt; 60%</li> </ul>



澳洲	1. 17 歲以下 2. $\geq 18$ 歲	<ul style="list-style-type: none"> <li>• 嬰幼兒，PTA 雙側極重度；兒童，裸耳 PTA 65-80dB HL</li> <li>• 中度陡降至極重度</li> </ul>	<ul style="list-style-type: none"> <li>• 言語和語言能力符合年齡</li> <li>• 安靜環境下開方式音素得分 &lt; 55% 或欲植入耳語詞得分為 26%</li> </ul>
中國	1. 習語前聽損 > 1 歲 – 6 歲 2. 習語前聽損 > 6 歲 – 18 歲 3. 習語後全年齡 4. 開放無年齡限制給付 - 上海 / 江西 / 雲南 / 吉林 / 山東 (濟南) / 安徽	<ul style="list-style-type: none"> <li>• 1 &amp; 2 裸耳 PTA &gt; 80dBHL (0.5, 1, 2 kHz) 與矯正後 &gt; 50dBHL (2kHz 或以上)</li> <li>• 3 PTA &gt; 80dBHL (0.5, 1, 2 kHz)</li> </ul>	嘗試助聽器 3-6 個月 1. 行為反應 2. 封閉式雙音節語詞測試 < 70% 3. 開放式語句測試 < 70%

- 英國 - Cochlear implants for children and adults with severe to profound deafness Technology appraisal guidance [TA566]Published: 07 March 2019  
<https://www.nice.org.uk/guidance/TA566/chapter/1-Recommendations>  
 For the purposes of this guidance, severe to profound deafness is defined as hearing only sounds that are louder than 80 dB HL (pure-tone audiometric threshold equal to or greater than 80 dB HL) at 2 or more frequencies (500 Hz, 1,000 Hz, 2,000 Hz, 3,000 Hz and 4,000 Hz) bilaterally without acoustic hearing aids. Adequate benefit from acoustic hearing aids is defined for this guidance as: for adults, a phoneme score of 50% or greater on the Arthur Boothroyd word test presented at 70 dBA
- 美國 - <https://www.cochlear.com/us/en/professionals/products-and-candidacy/candidacy/cochlear-implant>
- 韓國 - Korean MOHW Revision of Cochlear Implant Indication
- 日本 - Japan ORL Society Paediatric cochlear implantation evaluation criteria, 2014 and 2017)
- 德國 –
  1. Guideline Cochlear Implant Care and central auditory implants of the German Registered Society for Ear, Nose and Throat Medicine, Head and Neck Surgery, Bonn , May 2012.
  2. Van de Heyning et al 2008; Ann Otol Rhino Laryngol; 117: 645-52. 3. Arndt et al. 2011. Otol Neurotol; 32: 39-47
- 澳洲 –
  1. Leigh et al, 2016. International Journal of Audiology Volume 55, Issue sup2, pages S9 – S18.
  2. Leigh et al 2016. Internal Journal of Audiology Volume 55 Issue sup2, pages S3 – S8.
  3. Cochlear Limited, Nucleus CI532 Physicians Guide, 563452, 2016
- 中國 - Chin J Otolrhinolaryngol Head Neck Surg. February 2014. Vol 49. No 2. Guidelines for Cochlear Implantation

# 乳品專業



Dairy for life

# 引領世界

全球最大乳品原料出口商

## 紐西蘭永續乳品

### 自由放牧



### 天然草飼



### 永續發展領導者



肌力、行動力  
日常營養補給





輕時尚 | 好操作 | 輕負擔

# 輕鬆聽 好聲音



清晰聆聽 現在開始

輕鬆入門價 **7,490**元



**科林專業服務**  
榮獲國家品牌玉山獎雙獎肯定



**傑出企業**



**最佳人氣品牌**





# 創新領航 共創永續新價值

KPMG 安侯建業為 KPMG 全球組織在台灣之會員所，我們擁有逾 130 位執業會計師與 2,700 多位專業服務團隊，於台灣六個城市提供高品質且一致性的服務。

我們結合深厚實務經驗與跨領域專業，洞察市場趨勢、轉化挑戰為機會，並整合全球資源，為客戶量身打造高效多元的解決方案。KPMG 致力於陪伴企業因應變局、推動創新，邁向永續成長。



## KPMG 知識音浪 Podcast 節目 用聽的 跟上熱門產業趨勢

KPMG 知識音浪是由 KPMG 安侯建業精通各產業的會計師、顧問團隊輪番上陣，精闢解析產業趨勢及時事議題的獨到觀點。每週二、五推出全新內容！

**KPMG. Make the Difference.**

[kpmg.com/tw](https://kpmg.com/tw)



KPMG Taiwan



# KPMG畢馬威財務諮詢服務

我們專注於提供客戶全方位的交易財務顧問諮詢協助，是企業在面臨各種內外部挑戰時堅實的夥伴。我們提供各項交易相關之財務顧問諮詢服務包括：



## 收購服務

當貴公司通過收購來實施發展策略時，將面對許多決策時刻。我們協助買方成功處理收購過程中的複雜問題，在各個階段實現價值。在規劃及執行收購的關鍵階段，我們的專案團隊會協助貴公司順利處理各種重要問題。

- 交易策略 • 確定目標 • 估值 • 交易執行
- 交易完成前 • 交易後100天 • 價值實現



## 出售業務

如貴公司正考慮出售一項業務，畢馬威的專家團隊可協助貴公司處理出售過程中的各種問題，如制定退出策略實現價值最大化，提升保留業務的價值等。

- 退出方案 • 退出準備 • 交易執行
- 交易完成前 • 交易完成後



## 融資

從戰略角度來確定融資目標並理解債務和股權融資的不同方案，從初步評估、制定策略一直到成功執行，我們將在整個融資過程中提供實質的協助。

- 融資策略 • 確定和評估方案 • 交易準備
- 交易執行 • 利益相關方的溝通



## 合資與聯盟

創建新的合資企業或企業聯合體需要專業技能。從交易前策略到實施和治理，畢馬威的合資企業專家都能為貴公司提供以下支援。

- 了解策略 • 方案評估 • 機會評估
- 夥伴關係設計 • 交易執行



## 重組

在如今瞬息萬變的環境中，每家公司都面臨著挑戰。稍有不慎就有可能對公司的業績和價值產生深遠影響。畢馬威的專家團隊能協助貴公司度過難關，為貴公司的利益相關方創造實際收益。

- 財務重組 • 債務清償策略



## 基礎建設與綠能投資

永續性及循環經濟凸顯了政府及投資人對於友善環境的重視，衍生出新型態的基礎建設投資商機及創新式的綠色能源產業，畢馬威團隊將協助您投資聚焦ESG的產業。

- 策略擬定 • 投標協助 • PPP/BOT
- 併購與合資服務 • 專案融資協助



ANZCham  
TAIWAN

**Australia New Zealand  
Chamber of Commerce in Taiwan**

**E** [director@anzcham.org.tw](mailto:director@anzcham.org.tw)

**P** +886 2 2722 0067